

Account Manager/in

Wir sind ein junges Familienunternehmen im Bereich Lebensmittelhandel und -versand. Wir vertreiben Produkte zum Diätmanagement bei Reise- und Schwangerschaftsübelkeit. Zum ehestmöglichen Eintritt suchen wir eine/n Account Manager/in auf Vollzeitbasis.

Deine Aufgaben

- Aktiver telefonischer und persönlicher Vertrieb unserer Produkte im B2B und B2C-Bereich
- Marktbeobachtung und Konkurrenzanalyse
- Erreichung von Umsatzzielen
- Erstellung von Reports
- Enge Zusammenarbeit mit unserem Marketingteam

Du bringst mit

- Abgeschlossenes Studium oder kaufmännische Ausbildung mit Außendienstenerfahrungen
- Erfahrung im Vertrieb vorzugsweise im Pharma- oder Lebensmittelbereich
- Freude und Talent am Verkauf sowie eine kunden- und serviceorientierte Persönlichkeit
- Abschlussorientierte und zielgerichtete Arbeitsweise
- Ausgezeichnete Deutschkenntnisse, verhandlungssichere Englischkenntnisse
- Sehr gute Rechtschreibkenntnisse und Ausdrucksweise
- Führerschein B erforderlich
- Hands-on-Mentalität
- Reisebereitschaft und Flexibilität

Wir bieten

Es erwartet dich eine spannende und verantwortungsvolle Aufgabe in einem jungen, wachsenden Unternehmen mit Gestaltungsfreiraum und Platz für eigene Ideen. Neben einem ansprechenden Arbeitsumfeld und einer guten öffentlichen Anbindung bieten wir eine attraktive und leistungsorientierte Vergütung.

Wir bieten ein Mindestgehalt von EUR 2.300,- brutto pro Monat mit der Bereitschaft zur marktkonformen Überzahlung abhängig von Berufserfahrung und Qualifikation. Wenn du gemeinsam mit uns erfolgreich sein möchtest und Interesse an einer langfristigen Mitarbeit hast, dann schick uns Deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter dem Betreff „Account Manager/in“ per E-Mail an: office@jarisch.at (Ansprechpartnerin: Gabriele Jarisch, MSc).